

SAP S/4HANA Sales S4600 - Vertriebsprozesse - Grundlagen



Ihre Vorteile bei CBW:

- ✓ Sie lernen bei einem langjährigen SAP-Bildungspartner
- ✓ 24/7-Zugriff auf das SAP-Learning Hub für ein ganzes Jahr
- ✓ Original SAP-Trainingsysteme

Dauer: 8 Abende - 32 UStd.

Preis: € 1.580,00 zzgl. MwSt.

Zielgruppe

Projektleiter, Projektteammitglieder, Berater, SAP Partner, Key User

Voraussetzungen

Erforderliches Wissen: Grundkenntnisse in der Handhabung des SAP-Systems, Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse der Vertriebsabwicklung, gute PC-Kenntnisse

Lernziele

Dieses Seminar vermittelt dem Teilnehmer ein Verständnis für die wesentlichen Geschäftsprozesse der Vertriebsabwicklung. Sie erwerben u.a. Kenntnisse in den Bereichen der wichtigsten Funktionen in der Prozesskette Vorverkaufsphase bis Zahlungseingang im SAP-System und den Umgang mit den relevanten Stammdaten.

Methoden

Ein anspruchsvoller Unterricht vermittelt Ihnen nachhaltiges Wissen. Im trainiergeführten Onlineunterricht sind Sie in unserer virtuellen Lernumgebung live und interaktiv mit anderen Lernenden und Ihrem*r Trainer*in verbunden.

Zeugnis

Zertifikat von CBW

Unterrichtszeiten

Montag, Dienstag, Mittwoch, Donnerstag 18:00 - 21:15 Uhr

Sonstiges

Dieses Seminar ist für Privatpersonen von der MwSt. befreit.
Im Preis enthalten sind alle Seminarunterlagen.

Ihre Qualifizierung:

Inhalte:

- Kernfunktionen von SAP Fiori
- Organisationsstrukturen im Vertrieb
- Überblick über Vertriebsprozesse
- Stammdaten im Vertrieb
- Versandterminierung
- Verfügbarkeitsprüfung
- Sammelbearbeitung von Belegen
- Weitere Vertriebsprozesse (z. B. Kundeneinzelfertigung)
- Reklamationsabwicklung
- Überwachung und Analysen im Vertrieb