

Fachkraft für Vertrieb

mit SAP S/4HANA Sales

inkl. SAP-Anwenderzertifizierung



Ihre Vorteile bei CBW:

- ✓ 100% über Bildungsgutschein förderbar
- ✓ Individuelle Beratung, maßgeschneidert auf Ihre persönlichen Bedürfnisse
- ✓ Sie lernen wahlweise in unseren Instituten oder von zu Hause (mit Genehmigung des Kostenträgers)

Dauer: 6,5 Monate - 1.120 UStd.

Zielgruppe

Diese Weiterbildung richtet sich an Personen, die im Vertrieb und Verkauf beruflich Fuß fassen möchten. Der Lehrgang ist auch für Quereinsteiger, z. B. aus technischen Berufen, geeignet.

Voraussetzungen

- Abgeschlossene kaufmännische, technische oder verwaltungstechnische Berufsausbildung
- Gute Deutsch- und Mathematikkenntnisse
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Grundkenntnisse Englisch

Lernziele

Nach dieser Weiterbildung verfügen Sie über dezidierte Kenntnisse bei der Gewinnung, Betreuung und Beratung von Kunden. Sie sind in der Lage, Vertriebsprozesse - vom ersten Kundenkontakt bis zur Auftragserteilung - professionell zu betreuen. Sie lernen die wesentlichen Funktionen der Vertriebsabwicklung mit SAP S/4HANA Sales. Sie kennen die organisatorischen Grundlagen und die wesentlichen prozesssteuernden Einstellungen.

Methoden

Dozentengeleiteter Live-Unterricht im modernen virtuellen Klassenzimmer an einem CBW-Standort oder im klassischen Präsenzunterricht. Theorie-Einheiten mit Übungsphasen und Praxistrainings wechseln sich ab.

Zeugnis

Zeugnis von CBW & bei Bestehen der Prüfungen erhalten Sie 2 Zertifikate:

SAP S/4HANA Foundation Level & SAP S/4HANA Sales & Distribution

Unterrichtszeiten

Montag - Donnerstag 8:00 - 16:00 Uhr & Freitag 8:00 - 11:15 Uhr, in Wochen mit Feiertagen auch bis 16:45 Uhr

Förderung

Bildungsgutschein der Arbeitsagentur/Jobcenter, Berufsförderungsdienst (BFD), Berufsgenossenschaften (BG), Deutsche Rentenversicherung (DRV), Selbstzahler. **Sprechen Sie uns an - wir beraten Sie gern!**

Karrierechancen

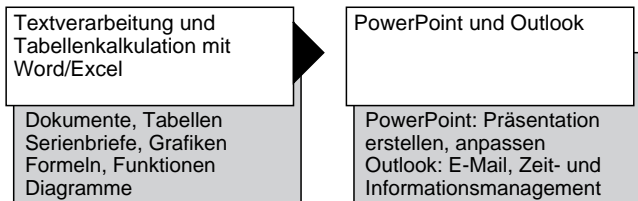
Der Vertrieb ist für Unternehmen ein wesentlicher Erfolgsfaktor. Nach dieser Weiterbildung gehören Sie zu den begehrten Vertriebsfachkräften auf dem Arbeitsmarkt und verbessern Ihre Chancen auf eine erfolgreiche Zukunft erheblich. Potenzielle Arbeitgeber finden Sie in Industrie-, Dienstleistungs- und Handelsunternehmen der verschiedensten Wirtschaftszweige und bei Verbänden und Organisationen.

Sonstiges

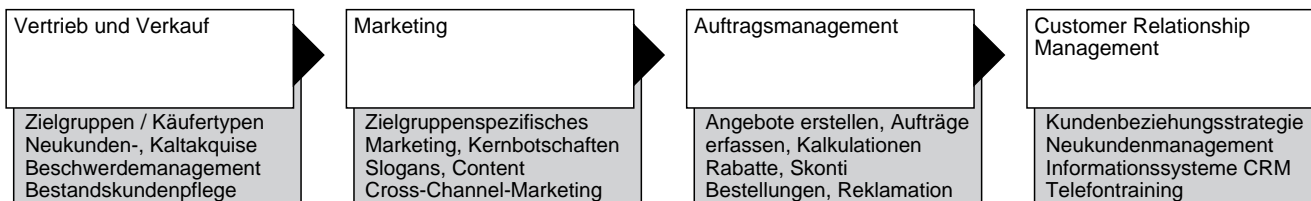
Technische Voraussetzungen bei Teilnahme von zu Hause: Eigener Laptop/PC/Mac, Internet-Breitbandanschluss mit mind. 6 MBits/s, Webcam oder integrierte Kamera, Headset oder Mikrofon.

Ihre Qualifizierung:

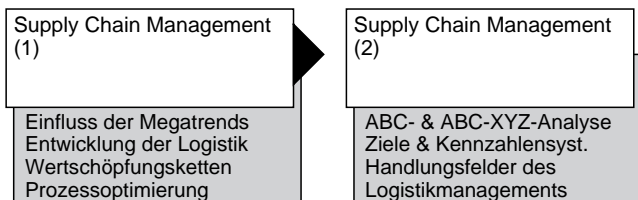
Modul 1: MS-Office - kompakt



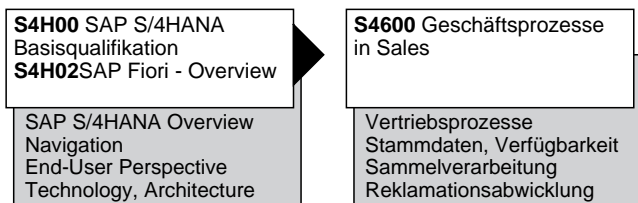
Modul 31: Vertrieb



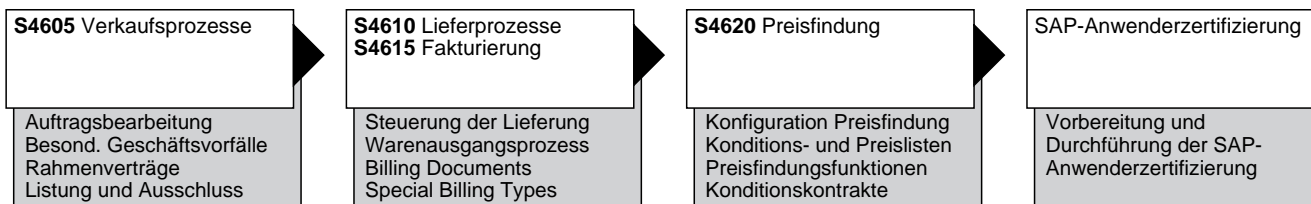
Modul 32: Supply Chain Management



Modul 65: SAP S/4HANA Verkauf & Vertrieb - kompakt



Modul 62: SAP S/4HANA Verkauf & Vertrieb



KNOW-HOW FÜR DIE JOBS VON MORGEN

Webcode: V-VESA



Microsoft Imagine Academy



TOEIC Bridge
ETS AUTHORIZED TEST CENTRE

telc
LANGUAGE TESTS



Standort: Hamburg
Standort: Berlin
Standort: Frankfurt

Wendenstraße 21
Tauentzienstr. 15
Am Hauptbahnhof 16

20097 Hamburg
10789 Berlin
60329 Frankfurt

Telefon: 040-238 583 780
Telefon: 030-236 315 990
Telefon: 069-256 275 50

Fax: 040-238 583 789
Fax: 030-236 315 999
Fax: 069-256 275 59

E-Mail: info@cbw-hamburg.de
E-Mail: info@cbw-berlin.de
E-Mail: info@cbw-frankfurt.de